

# 地域の起業志向者を逃さない。 タイムリーに学べる起業支援プログラム。

マーケティング / 財務・資金調達 / 経営・事業計画 / 人材育成

4講座 + 個別面談で、特定創業支援等事業の認定にも対応します

## 自治体・商工会が直面している課題

### 担当者が多忙で 起業支援に専念できない

自治体・商工会とも人員不足。  
業務負担が大きく専念が困難。

### 起業志向者が 地域外へ流出している

一貫した支援が受けられず  
都市部へ転出・起業断念も。

### 教育を担う 専門人材が不足している

財務・マーケティングを同時に教えられる  
人材が地域には少ない。

### 認定後のケアが なく継続が困難

形式的な相談のみになり  
認定後の事業継続が難しい。

## 4つの専門講座 + 個別面談によるプログラム構成

01

### マーケティング講座

ターゲット設定・集客・SNS・販路開拓 / 対面・オンライン

「誰に・何を・どう売るか」を体系的に学ぶ講座。地域の起業家が陥りやすい「作ったが売れない」を防ぐため、ターゲット設定から実践的な集客施策まで設計。

頻度

1回完結

02

### 財務・資金調達講座

損益計算・キャッシュフロー・融資・補助金 / 対面・オンライン

事業計画書の財務パートと資金調達戦略を習得。日本政策金融公庫の融資審査の視点や補助金・助成金の活用方法まで、元銀行支店長の視点で実践的に解説。

頻度

1回完結

03

### 経営・事業計画講座

ビジネスモデル・事業計画書の作成・KPI設計 / 対面・オンライン

ビジネスモデルの設計から事業計画書の作成までを体系的に習得。特定創業支援等事業の認定要件に対応した計画書フォーマットを使用。

頻度

1回完結

04

### 人材育成・組織構築講座

採用・チームビルディング・労務の基礎 / 対面・オンライン

ひとり起業から組織へのステップアップを見据えた人材マネジメントの基礎。採用・パート活用・外注活用のポイントを事例を交えて解説。

頻度

1回完結

## 6ヶ月 - 1年の支援フロー

1

### 相談・ アセスメント

現状と目標の整理  
(面談1回)

→

2

### 講座 受講

マーケティング + 財務  
(各1万円)

→

3

### 講座 受講

経営 + 人材育成  
(各1万円)

→

4

### 事業計画 面談

計画書作成サポート  
(面談1回)

→

5

### 起業・ 開業

特定創業支援  
認定取得

→

6

### 起業後 フォロー

月次面談  
(任意継続)

## 活用できる制度・補助金

### 特定創業支援等事業の認定に対応します

- 特定創業支援等事業（市区町村認定）
- 地方創生推進交付金（デジタル田園都市構想等）
- 移住・定住促進関連予算（各自治体独自）

### 特定創業支援認定のメリット（参加者）

- 登録免許税の軽減（株式会社：6万 - 3万円）
- 日本政策金融公庫の創業融資で優遇
- 補助金審査で加点評価（採択率向上）

### 参考価格（6ヶ月プログラム）

講座4回 + 面談月1回（6ヶ月） = 約10万円

講座1回1万円 / 個別面談1回1万円（1時間）  
参加人数・期間により変動。詳細はご相談ください。

## 提供者プロフィール

### 西谷 佳之

テイクオフパートナーズ 代表

- 元銀行支店長（法人営業 約30年）
- MBA取得（ファイナンス・マーケティング）
- 大阪大学をはじめとした大学起業教育担当
- 高知県庁 起業支援担当（地域おこし協力隊）
- フェムテック事業・ベンチャー複数社 経営参画

## KPI例

### 認定取得者数

特定創業支援等事業の認定実績

## KPI例

### 起業・開業者数

プログラム修了後の実起業数

## KPI例

### 参加者満足度

アンケートによる定量評価

まず、担当者向けオンライン説明会（1時間・無料）を実施します。お気軽にご連絡ください。

大阪 × 高知 Dual Base

y-nishitani@consultant-top.com / テイクオフパートナーズ 西谷佳之